

Die HARRAS Pharma Curarina GmbH ist ein stetig expandierendes, mittelständisches und international tätiges Pharma-Unternehmen in München.

Wir entwickeln, produzieren (GMP) und vertreiben pflanzliche Arzneimittel, Phyto-Wirkstoffe und Extrakte. Unsere hochwertigen Präparate genießen international große Akzeptanz und stehen für moderne Phytotherapeutika auf wissenschaftlich fundierter Basis.

Stellenangebot:

International Business Development & Sales Manager Pharma

- Pharmazeut oder Lebensmittelchemiker - (m, w, d)

Freuen Sie sich auf Ihren neuen Aufgabenbereich:

- Sie berichten direkt an die Geschäftsleitung
- Sie gewinnen und betreuen weltweit Lizenzpartnern für unsere Fertigprodukte
- Sie akquirieren Neukunden und pflegen bestehende Kundenbeziehungen im In- und Ausland
- Sie verantworten fachlich - wissenschaftliche Produktvorstellungen
- Sie bilden die kompetente Schnittstelle für produktspezifische und kaufmännische Kundenanfragen
- Sie engagieren sich auf nationalen und internationalen Messen und Kongressen
- Sie verantworten die Führung sowie den Aus- und Aufbau des Vertriebsteams

Ihre Fähigkeiten:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Pharmazie oder Lebensmittelchemie ggf. mit Promotion
- Sie haben erste Berufserfahrung im Pharma/Apothekenmarkt
- Freude am Vertrieb, Verhandeln und Reisen zeichnen Sie aus
- Sie haben sehr gute Sprachkenntnisse in Englisch und idealerweise Grundkenntnisse in Spanisch in Wort und Schrift
- Besonderen Wert legen wir auf unternehmerisches Denken, Handeln sowie Ihre Führungseigenschaften
- Sie verfügen über kaufmännisches Grundverständnis, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und ein sicheres, gewinnendes Auftreten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! www.harraspharma.de

Ansprechpartnerin: Frau Renate Pfister – Tel.: +49-089-747367-0 – personal@harraspharma.de