

Die Harras Pharma Curarina GmbH ist ein expandierendes, mittelständisches und international tätiges Pharma-Unternehmen in München.

Wir entwickeln, produzieren (GMP) und vertreiben pflanzliche Arzneimittel, Phyto-Wirkstoffe und Extrakte. Unsere hochwertigen Präparate genießen international große Akzeptanz und stehen für moderne Phytotherapeutika auf wissenschaftlich fundierter Basis.

Stellenangebot:

International Business Development & Sales Manager Pharma

- Pharmazeut oder Lebensmittelchemiker - (m, w, d)

Ihre Aufgaben:

- Finden und Betreuen von Lizenzpartnern für unsere Fertigprodukte weltweit
- Neukundenakquise und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen im In- und Ausland
- Fachlich - wissenschaftliche Produktvorstellung
- Schnittstelle für fachliche und kaufmännische Kundenanfragen
- Mitwirkung auf internationalen Messen / Kongressen
- Führung und ggf. Ausbau eines Vertriebsteams
- Reporting an die Geschäftsleitung mit laufender Umsatz- und Budgetplanung

Ihre Fähigkeiten:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Pharmazie oder Lebensmittelchemie ggf. mit Promotion
- Sie haben erste Berufserfahrung im Bereich Pharma/Apothekenwesen
- Sie haben Freude am Vertrieb, Verhandeln und Reisen
- Sie haben sehr gute Sprachkenntnisse in Englisch und idealerweise Grundkenntnisse in Spanisch in Wort und Schrift
- Besonderen Wert legen wir auf unternehmerisches Denken, Handeln sowie Ihre Führungseigenschaften
- Sie verfügen über kaufmännisches Grundverständnis, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und ein sicheres, gewinnendes Auftreten

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! www.harraspharma.de

Ansprechpartnerin: Frau Renate Pfister – Tel.: +49-089-747367-0 – personal@harraspharma.de